

	Basis-Paket	Premium-Paket
Angebotserstellung	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Kalkulation von Leistungsverzeichnissen (LV) ¹	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Stunden- und Materiallisten ²	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
EFB-Preisblätter	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Digitale Projektmappe	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Bauendabnahme	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Rechnungserstellung	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Treuhandservice ³	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Betriebskostenoptimierung ⁴	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Materialkostenoptimierung ⁴	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Online-Portal	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Basisvergütung (AN-Honorar)	0,9 %	0,9 %
Erfolgsanteil (AE-Honorar)	1,6 %	5,1 %

Hinweise zur Vergütung

Die Basisvergütung (AN-Honorar) wird grundlegend bei jedem Auftrag berechnet, während der Erfolgsanteil (AE-Honorar) zusätzlich nur dann fällig wird, wenn das Angebot beim Bauherrn zum Erfolg führt. Die Vergütung bezieht sich auf die Netto-Summe der Angebotshöhe (Lohn- und Materialkosten) und ist zu 100 Prozent steuerlich als Betriebskosten abzugsfähig.

Die Basisvergütung (AN-Honorar) wird nach Erstellung der Angebotskalkulation, ggf. inkl. der Digitalen Projektmappe, fällig. Der Erfolgsanteil (AE-Honorar) wird nach Auftragserteilung durch den Bauherrn berechnet. Angebote mit einem Netto-Auftragswert von unter 3.000,00 Euro werden pauschal mit einer Basisvergütung (AN-Honorar) von 35,00 Euro und einem Erfolgsanteil (AE-Honorar) von zusätzlich 45,00 Euro berechnet. Das Premium-Paket ist erst ab einem Netto-Auftragswert von mindestens 6.000,00 Euro verfügbar. Netto-Auftragswerte von unter 500,00 Euro werden nicht kalkuliert.

Wird kein Paket bei der Angebotsanforderung durch den Auftraggeber angegeben, kalkuliert Revowerk grundsätzlich das Basis-Paket.

Faires Preismodell ohne Einstiegshürden

Das Revowerk-Preismodell ist für den Handwerker sehr fair gestaltet. Es bildet keine Einstiegshürden und bietet zahlreiche Vorteile für Handwerksbetriebe:

- Keine Einstiegskosten
- Keine laufenden Fixkosten
- Keine versteckten Kosten
- Keine fixe Vertragslaufzeit
- Kein Mindestumsatz
- Kostenlose Portalnutzung
- Zu 100 Prozent steuerlich absetzbar

Der Handwerker zahlt nur die Leistung, die er tatsächlich in Anspruch nimmt. Dabei ist der Einstieg mit 0,90 Prozent sehr moderat. Die Erfolgsprovision von zusätzlichen 1,60 Prozent im Basis-Paket zahlt er nur, wenn der Auftrag beim Bauherrn auch tatsächlich gewonnen wird.

¹ Leistungsverzeichnisse werden konform zu den Ausschreibungsstandards geliefert und beinhalten keine Digitale Projektmappe. Sollte die Ausschreibung zum Erfolg führen so übernimmt Revowerk die weiteren Aufgaben des Angebotsmanagements auf Basis des Erfolgsanteils (AE-Honorar).

² Die Stunden- und Materialliste wird erst ausgeliefert, wenn der Auftrag vom Bauherrn erteilt wurde und der AE-Staus erreicht ist.

³ Der Treuhandservice ist nicht in der Revowerk-Kostenpauschale enthalten, kann aber im Premium-Paket zu Sonderkonditionen bei unserem Treuhand-Partner gebucht werden.

⁴ Diese Leistungen stehen nur Revowerk-Stammkunden zur Verfügung, die mindestens seit 6 Monaten Kunde sind und pro Monat drei oder mehr Premium-Angebote kalkulieren lassen.